

Ingénieur(e) Commercial(e) *Poste basé à Pessac*

À propos de Femto Easy

Fondée en 2016, Femto Easy conçoit, fabrique et commercialise des instruments scientifiques de mesure associés aux lasers et notamment aux lasers ultra-rapides (femtosecondes).

Le marché des lasers ultrarapides est en forte croissance et Femto Easy se distingue par le développement d'une technologie unique, la fiabilité de ses produits et leur facilité d'utilisation.

Notre culture d'entreprise repose sur des valeurs telles que l'excellence, l'intégrité et la cohésion. Nous encourageons la collaboration et nous favorisons un environnement de travail positif et stimulant.

Dans ce contexte, nous recherchons un(e) Ingénieur(e) Commercial(e) pour renforcer notre équipe.

Mission et responsabilités principales

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous aurez pour mission de développer et accompagner notre activité commerciale en France et à l'international :

- Prospecter, développer et fidéliser une clientèle variée et internationale dans le secteur du laser, notamment dans le domaine des lasers ultrarapides (laboratoires, centres de recherche, industriels...).
- Analyser les besoins techniques des clients et proposer des solutions adaptées à leurs applications.
- Élaborer les offres commerciales et assurer le suivi des commandes.
- Réaliser des démonstrations et présentations techniques de nos produits.
- Représenter Femto Easy lors de conférences scientifiques et salons internationaux.
- Contribuer à la promotion des produits.
- Assurer un suivi client rigoureux afin de garantir la satisfaction et la fidélisation des partenaires
- Mettre à jour et structurer le CRM afin d'assurer un suivi efficace des clients et des opportunités commerciales.

Profil recherché

Vous êtes diplômé(e) d'une formation supérieure scientifique (ingénieur ou équivalent) avec de solides connaissances en optique, particulièrement dans le domaine du laser. Une connaissance des lasers ultrarapides constitue un véritable atout.

Vous justifiez d'une première expérience en environnement commercial ou démontrez une forte appétence pour la vente technique à votre valeur ajoutée.

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous savez adapter votre discours à des interlocuteurs variés, souvent experts dans leur domaine.

Autonome et organisé(e), vous avez le sens du résultat et appréciez le travail en équipe.

La maîtrise de l'anglais est indispensable dans un contexte international. Des déplacements ponctuels en France et à l'étranger sont à prévoir.

Conditions de travail

- **Contrat** : CDI à temps plein
- **Rémunération** : Selon profil et expérience
- **Déplacements** : France et international
- **Avantages** :
 - Tickets restaurant
 - Mutuelle et Prévoyance
 - Locaux modernes, calmes et lumineux (espace restauration, sports, détente)
 - Transports en commun à proximité
 - Animations régulières de cohésion d'équipe (Happiness Program)
 - Onboarding structuré, parrainage et accompagnement à la prise de poste

Modalités de candidature

Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation à employment@femtoeasy.eu en mentionnant la référence "Com26".

Femto Easy garantit l'égalité des chances et s'engage en faveur de la diversité et de l'inclusion.